



وبینار آشنایی با کتاب موتور رشد

امیرحسین ثقة الاسلامی





# امیرحسین تقه الاسلامی

- مترجم کتاب‌های نشر برآیند
- مشاور بازاریابی شرکت Acer ایران
- مشاور رشد قطارهای پنج ستاره فدک
- هکر رشد نمایندگی ایران شرکت [www.travelstart.com](http://www.travelstart.com)
- در کمتر از صد روز به ۲۵ درصد سهم بازار علی بابا رسیدیم
- هم بنیانگذار استارت‌آپ رهین در حوزه خدمات راهکارهای سازمانی مبتنی بر روبات تلگرام
- به نقطه سربه سر تا ۱۳ ماه رسیدیم
- هم بنیانگذار رساپا راهکار سفارش غذا از تلگرام
- بعد از ۷ ماه به چیلیوری فروختیم
- مشاور و منتور شتاب‌دهنده اکسل
- در دهکده شادی از ۶۰ کا به ۲۳۰ کا نصب و از صفر تومان به ۶۰۰ هزار تومان در روز درآمد رسیدیم
- موسس انجمن گیمیفیکیشن ایران <http://irangamification.com>
- موسس مجموعه رشدینو <http://t.me/roshdino>
- مدرس دوره های بازاریابی در سازمان مدیریت صنعتی



دو همکار به نام های سایبر باتیا و جک اسمیت تصمیم 1996 در سال  
می گیرند که یک شرکتی با هم بزنند به نام جاوا سافت

اما می ترسیدند که رئیس شان مچشان را بگیرد

پس آنها یک سیستم ایمیلی مبتنی بر وب درست کردند

آنجا بود که هات میل خلق شد



آنها 300 هزار دلار  
سرمایه جذب کردند





استراتژی رشد آنها این بود که از بیلبرد  
و تبلیغات رادیویی استفاده کنند

اما سرمایه گذارشان آقای دراپر پیشنهاد دیگری داشت



این جمله را به پایان تمام ایمیل هایشان اضافه کنند :

پی نوشت : ما عاشق شما هستیم . می توانید از ایمیل رایگان هات میل استفاده کنید .

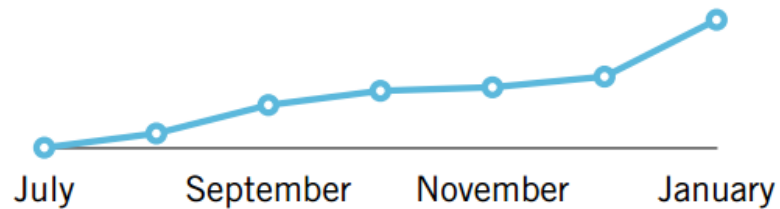
آنها به طور متوسط روزانه ۳۰۰۰ کاربر جدید می گرفتند

  
July August

تا ۶ ماه آنها به یک میلیون کاربر رسیدند



۵ هفته بعد به ۲ میلیون کاربر رسیدند



در یک مورد باتیا به یکی از دوستانش  
در هند ایمیل زد



۳ هفته بعد هات میل  
۳۰۰ هزار کاربر در هند داشت



وقتی ماکروسافت ۱.۵ سال بعد به قیمت ۴۰۰ میلیون دلار خرید این شرکت را ۸.۵ میلیون کاربر داشت

میلیون نفر بودند ۷۰ آن زمان تمام کاربران اینترنت



اما این داستان عجیب و غریبی نیست



بازاریابی هک رشد چیست ؟

Growth hacker marketing



# هک رشد چیست ؟

---

در کوتاه ترین زمان ممکن با کمترین پول  
ممکن بیشترین فروش یا کاربر جذب  
شوند



#### Follow the Authors



Sean Ellis

+ Follow



Morgan Brown

+ Follow

# Startup Growth Engines: Case Studies of How Today's Most Successful Startups Unlock Extraordinary Growth Kindle Edition

by [Sean Ellis](#) (Author), [Morgan Brown](#) (Author)

★★★★★ 101 customer reviews

> [See all formats and editions](#)

**Kindle**

**\$3.59**

[Read with Our Free App](#)

Today's fastest growing startups all share one thing in common: a new approach to how they grow. Using new a way of marketing, called growth hacking, these startups have grown to millions of users and created billions of dollars in value, all without using the traditional marketing playbook.

< [Read more](#)

Length: [166 pages](#)

Word Wise: [Enabled](#)

Enhanced Typesetting: [Enabled](#)

Page Flip: [Enabled](#)



## About Sean Ellis

Sean Ellis is CEO and founder of GrowthHackers.com, the number one online community for GrowthHackers with 1.8 million global users. Sean coined the term "growth hacker" in 2010 and is the producer of the GrowthHackers Conference.

Prior to GrowthHackers, Sean founded and sold customer insights company Qualaroo, growing it to millions of dollars in recurring revenue with customers such as Starbucks, Amazon and Intuit. He has also led growth or marketing for Dropbox, Eventbrite, LogMeIn (IPO), Uproar (IPO) and Lookout.

He regularly speaks to startups and Fortune 100s and has been featured in the New York Times, the Wall Street Journal, Wired, and Fast Company and on Inc.com and TechCrunch.

# فهرست بخش اول

فصل اول : موتور رشد پنج ستاره Yelp

فصل دوم - GitHub: شکستن کدها برای رشد پیدا کردن

فصل سوم - UpWorthy: چه اتفاقی می افتد زمانی که یک سری هکر رشد شرکت رسانه ای می زنند

فصل چهارم - Hubspot: چگونه موتور رشد میلیارد دلاری در این شرکت باعث B2B شد

فصل پنجم - Evernote: موتور رشد مجانی

فصل ششم - Snapchat: چگونه این شرکت به ارزشگذاری ۳.۵ میلیارد دلار رسید

# فهرست بخش دوم

فصل هفتم - Uber: چه چیزی باعث پیشبرد موتور رشد این شرکت شد

فصل هشتم - Belly: چگونه می‌توان یک استارت‌آپ مبتنی بر شبکه را رشد داد - درس‌هایی از Belly Card

فصل نهم - Square: چگونه به این سرعت رشد کرد؟

فصل دهم - LinkedIn: چگونه یک موتور رشدی ساخت که باعث ایجاد چرخه ویروسی نامحدود شد

فصل یازدهم: باز شدن قفل رشد

فصل دوازدهم: Growthhackers.com :

# چند نمونه ایرانی از خودم

- داستان رشد رهین - شرکت خودم
- داستان رشد اپ دهکده شادی از ۶۰ هزار به ۲۴۰ هزار تا
- داستان رشد رساپا
- داستان رشد تراول استارت
- داستان رشد ورودی های ایران پلنر

# سه تاش رو به انتخاب حاضرین بگم - داستان رشد از رشدينو

- کوئيز آف کينگ
- فندق
- فروت گرفت
- ريحون - سهيل علوي
- ايووند
- شاتل
- اخبار رسمي